



Sales conversations

Teamwork Curaçao

Teamwork Curaçao verzorgt trainingen en opleidingen die bijdragen aan het bouwen van een succesvolle organisatie en persoonlijke ontwikkeling.

Wij bieden verschillende studievormen aan; incompany, via thuisstudie, klassikaal (avond)onderwijs of open inschrijvingen.

Teamwork Curaçao werkt met nationale en internationale docenten die op de hoogte zijn van de actuele marktontwikkelingen en trends op het gebied van educatie.

Teamwork Curaçao is lid van de Nederlandse Raad voor Trainingen en Opleidingen. Leden moeten zich houden aan strenge gedragscodes en voorwaarden.



Niet alleen een deal sluiten, maar vooral een nieuwe relatie openen! Het creëren van new business is een vak. In deze training krijgt u inzicht in de markt en het verkoopproces. U frist uw commerciële vaardigheden op en krijgt er nieuwe bij. Wat u leert kunt u direct vertalen in meer omzet.

U leert:

- De markt te doorgronden
- Succesvol een afspraak maken met uw prospect
- Professioneel telefonisch verkopen
- De richtlijnen van een sales gesprek
- De kunst van het afronden

Datum: 15 december 2017
Tijd: 09:00 uur tot 16:00 uur (1 uur pauze)
Uw investering: NAf. 495,-

Ons tarief is inclusief het lesmateriaal, certificaat, omzetbelasting, koffie, thee, snacks en lunch.

Teamwork Curaçao N.V.
Scharlooweg 75, Curaçao
Tel: 00599 9 4616645
info@teamworkcuracao.com
www.teamworkcuracao.com

